

北の農職家

No.242



美都 相澤 伸一さん一家



特集

法人研修

農産物の価値を高める 地産地消の取組み



株式会社 満寿屋商店
代表取締役社長 杉山 雅則氏

津別町農業法人会（竹原俊博会長）は会員関係者35名が参加して、1月19日J A会議室において法人研修会を開催しました。今回の研修は、十勝でパンの製造行っている株式会社満寿屋商店、東京支店より杉山社長（41歳）を迎えての講演と札幌市松井一晃税理士事務所中西正志税理士による「経営継承時における税対応」講演を頂きました。

東京進出の思い

満寿屋商店の創業は67年前1950年パン商店として祖父が開店。現在、十勝には6店舗展開しており、7店舗目に東京都目黒区に進出。満寿屋商店は、創業当時から「地元の農業と共存共栄」を会社の目標に掲げ、地元の農産物を利用することで「自社の発展と地域農業の発展に貢献したい」という思いで事業展開してきました。

東京進出は、農産物の自由化が推し

進められる前に「十勝の小麦価値を直接首都圏の消費者に知らせたい」との思いから東京本店進出を決定しました。東京のお客様は「国産小麦」を「十勝の農家が生産して、加工された食品」としてリアルに感じて食べる人は意外と少ない事が分かりました。小麦品種の食べ比べをする事で、消費者の皆さんは小麦の産地を意識していただく事ができます。「この経験が無い事は、大きなチャンスだ」と思いました。「農家で小麦が作られ、パンとなって美味しくなっている」これを理解してもらえば、そこには大きな価値が眠っていると思います。

父の思い

「十勝産小麦100%」

現在使用している小麦は、十勝産小麦100%です。私が「地産地消は、農産物の価値を高める」という事に気づくには11年ほどかかりました。十勝産小麦に注目したのは30年前父の時代です。1990年頃は「はるゆたか」が作付けされており、この時代「国産小麦では絶対おいしいパンは作れない」と言われていました。父は、小麦生産者に「満寿屋のパンは十勝の小麦が使われていますか？」と聞かれ、はじめて自分たちが使っている小麦はどこから来ているのか調べてみました。製粉会社に着いてみると、当時十勝産

小麦はほとんど使われておらず、100%外国産小麦と言われました。

「十勝には沢山小麦畑があるのに、どうして使われないのか？」素朴な疑問が湧いてきました。「地元の人が食べていない物が、価値を高めていく事になるのか？」「十勝の人が普通に食べてもらえる商品を作りたい」と思い始めました。しかし、父は、1992年私が高校生の時他界しました。残念ながら仕事を共にする機会は一度もありませんでした。

2012年 十勝産100%

私は、大学を卒業後、10年ほど他の企業で働き十勝に戻った2004年、満寿屋商店で十勝産小麦の使用は20%程度でした。それから8年、2012年満寿屋パン、全店・全商品十勝産小麦100%となりました。



全国にはベーカリーを運営する会社は沢山ありますが、「その地域の小麦だけ」を使い、すべてのパンを作っている会社は当社だけです。現在の従業員160名、売上は9億円、全店でレジを通過する人は100万人、十勝の人口35万人なので年間3回はレジを通っていることとなります。

現在売り上げのベスト3は、焼きたてピザ、アンドーナツ、白スパサンドの順となっております。最近の傾向として甘いお菓子系統からお昼代わりの惣菜系の売り上げに代わってきています。また、アンドーナツ素材の中のあることは十勝産小豆、砂糖、たまご、イースト、水含め80%を十勝産を使用しています。

小麦1万tで、80万人が食べられる量があります。十勝産小麦は30万tあり、すべてパンに加工すると2400万人が食べられる量になります。オホーツクでも2000万人は食べられる量が生産されています。つまり、オホーツク産小麦にもこれくらい狙えるポテンシャル（潜在能力）があると言えます。

ゆめちからの出現が 100%利用に

満寿屋パンは23年かけて十勝産小麦100%を達成しました。これには、少しずつ量を変えて行きました。最後



の2年は10%ほど食パンだけ替えることが出来ませんでした。この原因は、タンパクが低くてできませんでした。これを変えた品種が「ゆめちから」でした。ゆめちからをブレンドすることで外国産に代わり安定的に食パン作りができるようになりました。また、味の面で有効なのはキタノカオリで、国産小麦の特徴が良く出る小麦で、パンに黄色みが出てきて甘みが強く出てくる特性があります。

一方、パン用小麦の自給率はわずか3%しかありません。97%は外国産小麦で作られていることになります。消費者の中には国産小麦のパンを食べてみたい方が5%でも10%でもいれば、それは大きなマーケットとなります。

それには、消費者に適切な情報として伝える事と、身近に購入できる選択肢がないといけません。つまり、1億人以上のマーケットが存在するだけに、そこにどう入り込んでいくか我社の事業展開の大きなテーマとしています。

小麦の存在を知らせる事が パンの価値を高める

イトーヨーカドー帯広店横に、1.2ha日本一広い面積の「麦音」という店舗があります。敷地内には小麦畑を作られており、風車と水車を使い小麦粉を挽いています。パン作りも見られて、購入したパンを食べながら小麦畑を見る事ができる施設となっています。

麦音のテーマは「十勝産小麦の価値をどうやって最大にするか」と設定しています。一般の方で、パンを食べて小麦をイメージする方はほとんどいませんし、帯広でもないと思います。価値を高めるには、小麦の存在感を高めることです。「コメ」とは大きな違いがあり、コメは「コシヒカリ」「ななつぼし」「ゆめぴりか」など品種が出てきますが、小麦は一切ありません。だから、麦音ではそれをイメージしてもらうために風車・水車・オープンキッチンで職人を見てもらい、麦を見ながら食べて頂く事で自然と理解して頂く。そうすると、「十勝の小麦はおいしい」と感じてもらうことが出来ます。



食育は重要な手段 子供の目が輝くとき

2005年から食育活動として、年間80回「ピザ・パン教室」を開いています。昨年は「オホーツク小麦キャンペーン」としてこちらで開催しております。毎年5000人が参加していますので延べ5万人が体験しています。北海道農業が魅力的であるためには、住んでいる人が「地元のを食べたい」「北海道農業を応援したい」と思える必要があります、食育教育はとても有効な手段であると思います。

軽トラにピザ焼釜を乗せて、保育園

で子供たちにピザを作ってもらいます。50gの生地に地元の野菜・チーズをトッピングをしてもらいます。ここまでは粘土遊びのようなものですが、材料が釜に入り、チーズが溶けて良い香りが漂い、焼き上がって釜から出て来た時、子供の目は輝きます。「遊びでやったものが美味しそうな食べ物となって出てきた」この体験に喜びを感じ、大人になった時に子供にも体験させてやりたいと思うものです。

北海道小麦キャンペーン

7月中旬十勝で2日間にわたり開催します。このキャンペーンは全国的小麦を使い商売を行っているパン職人・菓子職人などプロ職人を対象に開催する予定となっています。都会でパンを作ると小麦粉は「ただの白い粉」で「農産物」の感覚がないモノとなり、生産者との距離が遠い存在となります。そこで、キャンペーンには生産者も参加して頂き、畑に入ってもらいます。職人さんたちは実際に畑に入る事で「この麦でパンや菓子を焼いてみたい」「お客様に食べさせてみたい」と必ず思うようになります。

食に係わる職人仕事の意味は「農家が一生懸命に作ったものを、美味しく加工して、消費者に食べてもらう、買ってもらおう」事です。職人は畑と消費者を結ぶ役割を持っていますし、この

キャンペーンを通じて再認識して頂く取組です。ここ数年本州のパン職人が北海道の小麦畑を訪れる機会が増加しています。料理人の世界では、自分が使う食材を見て歩く事は当たり前で、パン作りでも同様に「どういう人が小麦を作っているのか知りたい」と言った訪問が年々増加しています。

国産と外国産

● 質 問

「国産小麦と外国産小麦使用ではコストで違いは？」

● 回 答

品種によって価格差はありますが、2割くらい高くなります。売上に占め

オホーツク小麦を
見る！ 学ぶ！ 食べる！ 語りあう！ 二日間
北海道小麦キャンペーン2016
in オホーツク okhotsk-milk.com 2016.7.12 (土)・13 (日) 開催

**十勝からオホーツクへ
全道規模で北海道産小麦PRを！**

北海道の小麦畑を訪ねる パン職人が増えている



る小麦粉代は一割弱です。つまり、100円のパンであれば小麦粉10円、2割高くて12円です。単純に言うと2%利益が減少します。ただし国産と外国産と同じ価格で売られた場合です。国産と外国産を使う事でどれだけ客数が変わるかもあります。国産に切り替えたから利益が圧迫されるとは限りません。宣伝効果も、会社のブランドも影響します。国産に切り替えて5年間で売り上げが30%増加しました。「国産は高いから」と言う事はあてはまらないと思います。「安いから」という事はさらに安いところに流れて行きます。十勝パンにこだわる事でチャンスがさらに広がると考えています。

収入保険制度に関する 「農業競争力強化プログラム」

政府の農林水産業・地域の活力創造本部において、青色申告を行っている農業者を対象とした収入保険制度の導入が決定されました。

〈収入保険制度の具体的な仕組み〉

収入保険制度は、品目の枠にとらわれず、自然災害による収量減少だけでなく、価格低下なども含めた収入減少を補填する仕組みです。主な内容は、次のとおりです。

○青色申告を行っている農業者（個人・法人）が対象です。

※5年以上の青色申告実績がある者が基本ですが、青色申告（簡易な方式を含む）の実績が1年分あれば加入できます。

○当年の収入が基準収入の9割（5年以上の青色申告実績がある場合）を下回った場合に、下回った額の9割（支払率）を補填します。

※基準収入は、農業者ごとの過去5年間の農産物の販売収入の平均（5中5）を基本とし、規模拡大など当年の営農計画等も考慮して設定します。

※補償限度額及び支払率は複数の割合から選択できます。

※「掛捨ての保険方式」に「掛捨てとしない積立方式」も組み合わせるかどうかは選択できます。

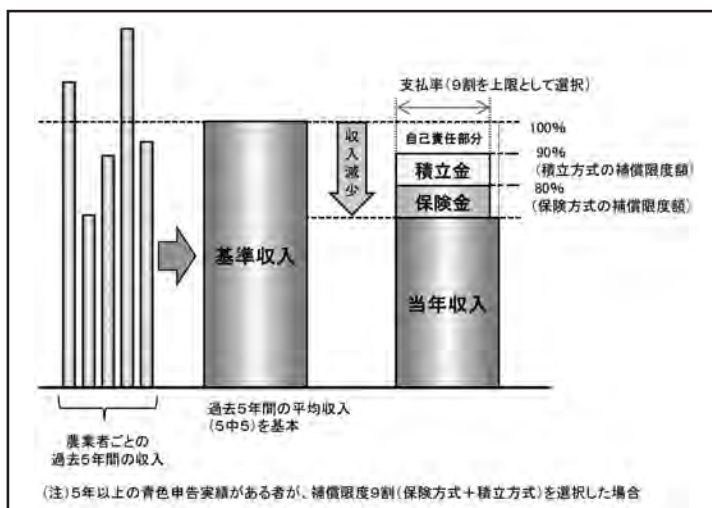
○農業者は、保険料・積立金を支払って加入します。（任意加入）

※保険料は掛捨てになります。保険料率は、今後変更があり得ますが、現時点の試算（補償限度8割）では1%（50%の国庫補助後）です。

※積立金は自分のお金であり、補填に使われない限り、翌年に持ち越されます。75%の国庫補助があります。

※収入保険制度と農業共済やナラシ対策などの類似制度については、どちらかを選択して加入することになります。

〈収入保険制度の補填方式〉



基準収入が1,000万円の農業者が、補償限度9割（8割が保険方式＋1割が積立方式）、支払率9割を選択した場合の試算

■農業者が用意すべきお金

保険料は、	7.2万円
積立金は、	22.5万円
合計	29.7万円

■補填金額

収入減少の程度 （当年収入）	補填金の合計	補填金		補填金を含めた 当年収入 （対基準収入）
		保険金	積立金	
30%（700万円）	180万円	90万円	90万円	880万円（88%）
50%（500万円）	360万円	270万円	90万円	860万円（86%）
100%（0万円）	810万円	720万円	90万円	810万円（81%）



JA情報館

第8次農業振興計画 全組織上げて協議 「網走川流域の会」取組み高い評価



振興計画が計画通り実施されているのかを確認するための会議が12月14日、JA会議室にJA役職員、各振興会組織代表者、津別町、農業委員会、農業普及センター57名と顧問アドバイザー東山寛准教授が参加して開催されました。基本目標「持続可能な農業の確立と地域づくりを目指して」重点施策1～7項目までの進捗状況が報告され、現時点での達成・一部達成・未達・見直しが発表されました。

報告を受けて東山准教授は、第8次の柱である「総合サポート事業」にふれ、TMRセンター及び畑作コントラ事業が進められているが、総合的に農家を支援するシステム作りは、営農支援センター構想がスタートする予定だが、更に強化するためには関係機関や行政の出向なども検討すべき課題で、H30年第9次計画に加わって頂くと共に複合庁舎に合わせ華々しく立ち上げていく事も必要と述べる一方、「網走川流域の会」取組は、全国的にも注目に値する取組と高く評価しました。



JA女性部 事故対応は万全に

農作業事故「ゼロ」を目指してJAでは春と秋に取組を行っていますが、万が一事故が発生した時、その場で適正な対応ができるかどうかは訓練が大きく左右します。緊急事故対応を学ぶためJA女性部（佐野多希子部長）とフレッシュ・ミズ14名は、1月13日合同で津別消防署において「心肺蘇生法」や「止血方法」の講習を受けました。一人ひとり実際に人形を使い、AEDの使い方から人工呼吸の方法などを体験しました。部員からは、「畑で事故が起きた場合の対処法」や「子供のどを詰まらせたときの対処法」など質問が出され、署員の指導を受けていました。



JA女性部 農閑期にパン作り

JA女性部（佐野多希子部長）とフレッシュ・ミズは、農閑期を利用した料理講習会を会員19名が参加して町の加工施設において開催しました。

講師には、町内上里でパン菓子教室を開いている木島智美先生。小麦粉約15kgほど具材を使いティラミスブレッド、クッキーパン・シナモンロールなど先生の指導で手際よく作り半日で400個ほどが完成、出来立てのパンは香ばしいかおりにつつまれていました。



アソビバ! つべつ 収穫カボチャで菓子作り

アソビバ! つべつでは、畑で子供たちと青年部が収穫した南瓜を使い12月17日、町民会館でマフィン、クッキー、スイートパンプキンを共に作りました。講師には、フレッシュ・ミズ眞鍋涼子さん。小学生25人が6班に分かれフレミズのお手伝いを頂きながら調理しました。毎年アソビバ! つべつで会う子供達や青年部員の子供もいて和気あいあいと行っていました。焼きあがるまで、フレミズが食育用に作った「玉葱ができるまで」の紙芝居を河本玲奈会長と金一和美さんとで読み聞かせました。町社会教育からは、毎年実施依頼があり「畑作業の大変さと、調理の楽しさを実感できる取組に伝えたい」と鹿中青年部長は述べていました。

JAグループ通信

JAグループの連合会・中央会の活動内容を紹介します。

JA北海道大会決議事項の実践やその時々トピックスなど、組合員の皆様に定期的にお伝えします。

各団体の詳しい取り組み内容はWEBサイトををご覧ください。

JA北海道中央会

平成28年12月に、11月の



閲覧はこちら↑

「農協改革」を巡る一連の経過について、「クミカン制度」を中心に整理した組合員向け資料「ここだけは知っておきたい『農協改革』」クミカン制度は維持されました」を作成しました。本資料は農協に改革を迫る議論の背景や、存続が決まったものの一時は廃止が提言された「クミカン制度」の重要性を、対話形式で表現しております。



JA北海道信連

JAバンクを多くの人に知ってもらうため、昨年11月に札幌駅前地下歩行空間でPRイベントを行いました。

「ドローン貯金キャンペーン」の宣伝や、ちよリスによる「旗揚げゲーム」、コンサドーレの堀米選手・福森選手のトークショー、両選手サイン入りJAバンクグッズの当たる「じゃんけん大会」を実施しました。JAさつぽろの「ローン相談コーナー」も設置し、JAバンクを広くPRできました。



ホクレン



登録はこちら↑

LINE@等を活用した生産者向け情報発信サービス「ホクレンインフォメーション」は、生産者の皆様に向けたイベントや新商品情報、生産資材（飼料や農薬等）価格、乳価等の営農情報をタイムリーに発信しています。

今後は市況情報やAコープのキャンペーン情報の発信も予定。生産者の皆様に役立つ情報を発信して参ります。

お手持ちのスマートフォンやPC
(<http://hokuren-news.jp/>)から登録ください。

JA共済連北海道

住宅等の建物修理で、共済(保険)請求を悪用したトラブルが全国で多発、消費者相談センター等へ相談が増えていますので十分にご注意ください。

不正修理業者が自然災害事故を装い「共済金(保険金)が出るので自己負担無しで修理ができる」という内容で高額な見積り金額の契約を交わし、解約すると高額な違約金を請求されることがあります。トラブル防止のためには、建物関係の事故が発生した場合、まずご加入先のJAへお問合せ下さい。

JA北海道厚生連



【旭川厚生病院で「土曜ドック」を!】旭川厚生病院では、男性の方を対象として、隔週土曜日に人間ドックを実施しています。午前中に全ての検査が終了し、検査結果は受診日から1週間ほどでお届けします。前立腺がんや肺ドックなどのオプション検査も可能です。

随時予約を受け付けておりますのでお電話でお問い合わせください。
※完全予約制

(TEL)66-33-7171 (内)2146・2198

【連載】今こそJA！～その意義と役割～ 第6回 JAの購買事業

組合員の活動に必要な生産資材や生活物資を供給するのがJAの購買事業です。肥料、農薬、飼料、燃料、農業機械、食料品、衣料品など、その取り扱う範囲は極めて多岐にわたっており、JAの事業の中でも組合員にとって最も身近なものでしょう。

JAの購買事業では「取りまとめ購買」という方式をとっています。JAは組合員の営農計画をもとに必要な量を取りまとめて経済連（ホクレン）、全農を通じて資材製造・販売業者に発注します。発注された業者は大量かつ必要な量を製造することでロスを少なくすることができますから、全農、経済連としても業者に対して価格の引き下げなど有利な交渉を展開できます。なお、この方式は、ほぼ全ての生産資材、生活物資にとって共通のものとして行われています。

また、JAの購買事業も他の事業と同様に、3段階方式をとっています。肥料を例にとってみると、原料を全農が海外から大量に輸入し、これをもとに製造した肥料を経済連（ホクレン）からJAを経て組合員へ届けられます。近年、肥料原料が国際的にひっ迫している状況にあります。全農を通じた大量仕入れにより安定的な原料確保が可能となります。

購買事業は、組合員にとって必要不可欠なものでありますが、近年、JAの購買事業を取り巻く環境は一層厳しくなっています。原点に立ち返り、JAの購買事業のあり方を真剣に考えなければなりません。



肥料の海上輸送（全農HPより引用）

報告事項

- ①平成28年12月末財務状況について
- ②子会社(株)だいちの運営状況について
- ③役員推薦会議進捗状況について
- ④津別町地域福祉計画策定委員会委員の推薦について
- ⑤特定組合員との取引基準の改定について
- ⑥平成28年度クミカン取引実績並びに精算状況について
- ⑦融資実行状況の報告について
- ⑧常任委員会の顛末について
- ⑨各作物の状況及び生産者団体の活動について
- ⑩各課報告事項

付議事項

- 議案第1号 理事に対する平成29年度クミカン供給認定について
 - 議案第2号 特定組合員に対する平成29年度クミカン供給認定について
 - 議案第3号 (株)だいち事業計画、平成29年度クミカン供給認定について
 - 議案第4号 農地保有合理化事業確約書について
 - 議案第5号 期末賞与の支給について
 - 議案第6号 出資金の持分譲渡について
 - 議案第7号 出資金の減口について
 - 議案第8号 平成29年度内部監査計画について
 - 議案第9号 道常例検査の回答について
- 協議事項
- ①平成29年度事業計画の策定について
 - ②事業分量配当金について

第十二回理事會報告

開催日
1月27日

【連載】今こそJA！～その意義と役割～

第7回 なぜ全農が狙われるのか？

全農グレインという会社をご存知でしょうか？全農（全国農業協同組合連合会）の子会社で、米国に拠点を置き、同じく子会社で集荷を行っているCGB社とともにとうもろこしなどの飼料穀物を日本に輸出しています。その船積み施設は米国最大といわれており、米国から輸出される穀物の約1割（1,350万トン）を取り扱っています。また、非遺伝子組み換え作物の生産者をCGB社が組織化し、遺伝子組み換え飼料と非遺伝子組み換え飼料を分別流通する体制も整えています。家畜用の配合飼料原料は輸入に依存しており、原料の確保は非常に重要なことなのです。

こうした全農子会社の存在を疎ましく思っているのが、カーギルなどの穀物メジャーといわれる会社やモンサントなどの農薬メーカーです。もし、全農子会社を買収することができれば、穀物メジャーは日本への飼料輸出に対する影響力を高めることができます。

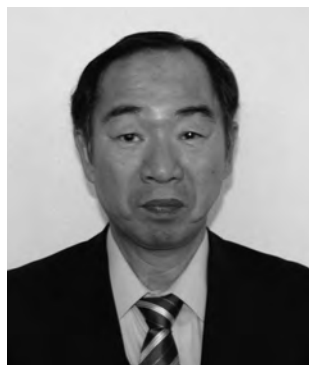
しかし、カーギルやモンサントは全農の子会社を簡単には買収できません。それは親会社が全農という協同組合であり、企業が資本の論理で全農を買収することは1人1票制のもとではほぼ不可能だからです。逆に考えると全農が株式会社になれば買収ができるということになります。

昨年11月、規制改革会議は全農の生産資材事業を株式会社に譲渡・売却すべきといった提言を出しました。その意図がどこにあるのか、もはや言うまでもないでしょう。全農の問題は対岸の火事ではありません。その影響はJAや組合員にじわじわと押し寄せてくるのです。



全農グレインの巨大な保管サイロ

退職挨拶



野田 義行

お世話になりました。

皆様に於かれましては、ますますご健勝の事とお慶び申し上げます。

さて、私ごと1月末日をもって退職させて頂きました。昭和51年春に入組以来40年10カ月永きにわたりご指導ご鞭撻いただき心から厚く御礼申し上げます。

これもひとえに皆様方のご厚情によるものと深く感謝申し上げます。

高校卒業後何もわからぬまま社会に出て多くの皆様方にご指導ご鞭撻いただき今日まで勤めさせて頂き重ね重ね厚く御礼申し上げます。

今後においては、津別町農協に勤めさせて頂いた事を誇りに新たな人生を歩んで参りたいと思います。

今後も町内に在住しますので変わらぬご厚誼を賜りますようお願い申し上げます。

最後になりますが津別町農業が益々発展することと皆様方のご健勝を御祈念申し上げ退職の挨拶と致します。

永い間、本当に有難うございました。

年金友の会情報

年金友の会

第6回 囲碁大会

■成績

優勝 三島 宏章（四段格）4勝0敗
準優勝 伊藤 政義（二段格）3勝1敗
3位 佐藤 忠（二段）3勝1敗

年間総合ランキング

優勝 三島 宏章（四段格）
準優勝 佐藤 忠（二段）
3位 今井 保（四段）
4位 谷川 忠雄（三段）
5位 下川 敏章（四段格）



第30回 年金友の会総会 温泉保養のご案内

- 開催日：平成29年2月15日(水)～17日(金)
- 内容：①総会、②貯金相続方法、③宴会
④ゲーム・麻雀・カラオケ
- 開催場所：ニュー阿寒ホテル
- 負担金：15,000円（後日、年金口座より徴集）
- 申込み：貯金共済課まで
- 出発時刻：JA駐車場午後12時30分

第21回オホーツク農業技術セミナー

北見農業試験場などが研究開発した新品種や新技術を速やかに公表し、オホーツク地域の多くの方々に活用いただくために開催されます。

- 日時：平成29年2月21日（火）午後1時～4時
- 会場：北見市端野公民館グリーンホール
北見市端野町二区471番地11 ☎(0157) 56-2515
- 参加費：無料
- 【問合せ】北海道立総合研究機構 北見農業試験場 ☎(0157) 47-2252

参加費
無料

カップル訪問

平成27年
3月15日入籍

美都

相澤 伸一さん(41歳)・照美さん(39歳)

ひなたちゃん(1歳)

伸一さんは津高を卒業後、父の背中を見て育ったこともあり迷わず就農。照美さんは網走市出身、高校卒業後網走看護学校から東京の看護学校に行き、正看護師の資格を取って帰郷し、網走向陽ヶ丘病院に就職。知人の紹介で交際がスタート。



- 初対面の印象は伸一さん「気が強そう...(笑) 照美さん「緊張のせいかな最初はあまり話をしてくれなくて、「あまり笑わない人だなー」と思いました。(笑)」
- 記者「普段は冗談ばかり言っている人ですよ。(大笑)」
- 初めてのデートはお二人「阿寒一周コース、摩周湖がとってもきれいでした。」
- 伸一さん「仕事一筋」です。(笑) 夏は釣りが好きで、舟釣りに行きます。冬はスノーモービルが楽しくて、仲間と毎週のように山に出かけています。
- 照美さん「今は子育て中心の生活ですが、以前はカラオケによく行っていました。伸一さんは全く歌わないので、行く機会を見失っています。(笑)」
- 結婚を決めたポイントは「お二人と一緒にいて落ち着けることです。」
- 津別町の印象は「照美さん「自然がいっぱいで、子育てをするには良い環境だと思っています。」
- お子さんは何人「伸一さん「3人はほしいですね。将来の目標は伸一さん「今年は「酉年」大きく羽ばたいて、良い出来秋を迎えたいと思っています。」
- 照美さん「子育てにまだしばらく時間がかかるとは思いますが、しっかりと農業を覚え、一日も早く伸一さんの力になれるように頑張りたいと思います。」

SUZUKI

新型スイフト、スペーシアカスタムZ発売!

エキサイティング・コンパクト
新型 **SWIFT**
スイフト

※マイレージドットコムでマイレージハイブリッド専用



※photo: 新型スイフト HYBRID RS

■新型スイフト HYBRID RS
4WD CVT 1,845,720円(税込)~

■新型スイフト HYBRID ML
4WD CVT 1,779,840円(税込)~

ゼットイオおすすめハイトワゴン
スペーシア **custom Z**



※photo: スペーシア カスタムZターボ

■スペーシア カスタムZターボ
4WD CVT 1,719,360円(税込)~

■スペーシア カスタムZ
4WD CVT 1,611,360円(税込)~

※掲載の車両価格には登録費用は含まれておりません。

第32回 ふれあい
大感謝祭

2/17・18

会場/網走市呼人382番地
会場問合せ先/☎(0152)48-2111(代)

JAグループ **春の新車フェア** 2017年 1月1日~3月31日 ご契約分まで

TOYOTA × SUZUKI × SUBARU × MITSUBISHI MOTORS

上記4メーカーの新車ご購入でいずれか1つプレゼント!!

① ホクレン65ポイントカード 30,000pt進呈! ② 旅行券3万円分 ③ ホクレンカタログギフト セレクト・フォーユー+ JCB商品券 (10,000円相当) (10,000円分) ④ ケルヒャー 高圧洗浄機 K3サイレント

⑤ スウィッチサポート ⑥ 血圧計+体組成計 ⑦ 防炎セット+非常食+救急バック ⑧ ダイソン ハンディクリーナー

軽トラック新車ご購入の方は
スタッドレスタイヤ4本(ホイール付き)プレゼント! さらに ホクレン エンジンオイルプレゼント!

2月の主な行事

2月10日	金	種子馬鈴薯役員会議 法人会・振興局意見交換会	24日	金	理事会
11日	土	建国記念日	25日	土	
12日	日		26日	日	
13日	月	企画会議 玉葱振興会役員会議	27日	月	
14日	火	地区組合長会	28日	火	
15日	水	ふるさと塾修了式 種子馬鈴薯組合総会 年金友の会総会～17日	3月1日	水	地区懇談会～2日
16日	木	理事会 玉葱振興会総会	2日	木	
17日	金	総務委員会 フレッシュ・ミズ総会	3日	金	バイオマス会議 土地連管内理事会 農産関連組織総会
18日	土		4日	土	
19日	日		5日	日	
20日	月	自治監査 企画会議	6日	月	内部監査 経営会議 職員全体会議 ビート育苗センター稼働予定
21日	火	乳質改善表彰式 JA女性部総会 オホーツク農業技術セミナー	7日	火	道公社理事会
22日	水		8日	水	
23日	木	役員推薦会議 監査講評 組合員研修会	9日	木	
			10日	金	

平成29年度 営農組合連絡会議総会役員決定

営農組合連絡会総会が1月17日JA会議室で開催され、
12営農組合からなる組織代表者が選出されました。

会 長 中川 英一（第10営農組合）
副会長 高山 敏伸（第5営農組合）
副会長 柳瀬 健三（第2営農組合）



地区名	組 合 名	29年度営農組合長	区 域
第1地区	第1営農組合	会 長： 安部 仁	津別町字東岡の区域
	第2営農組合	副会長： 柳瀬 健三	津別町字活汲の区域
	第3営農組合	細川 富雄	津別町字岩富の区域
	第4営農組合	山田 耕太	津別町字東達美、達美、最上の区域
第2地区	第5営農組合	副会長： 高山 敏伸	津別町字豊永の区域
	第6営農組合	藤原 利信	津別町字美都、上里の区域
	第7営農組合	井上 隆幸	津別町字高台の区域
	第8営農組合	久保 明秀	津別町字共和の区域
第3地区	第9営農組合	会 長： 池田 俊介	津別町字恩根、栄の区域
	第10営農組合	中川 英一	津別町字大昭の区域
	第11営農組合	原田 拓未	津別町字布川、相生の区域
	第12営農組合	細江 明雄	津別町字双葉、沼沢、本岐、木樋、二又の区域